

Créer mon entreprise et devenir formateur professionnel indépendant

FORMATION PROFESSIONNELLE

Responsable

Administratif, pédagogique, référente handicap

Sonya DELANNOY

☎ 09 73 64 45 26

✉ sonya@cabinet-seva.fr

📍 Limoges

🌐 LinkedIn

Tarif : individuel 1680€ - Collectif sur devis

Programme 2023-2024

Intérêt professionnel et personnel

Action collective ou individuelle

3 semaines de formation

84h –



CERTIFICATION QUALITE

Seva est certifié Qualiopi, il s'agit d'une certification qualité qui a été délivrée au titre de la catégorie d'action des actions de formation.

METHODE PEDAGOGIQUE

Durée : 84 heures de formation réparties sur 3 semaines comme suit :

- 1h d'entretien individuel au téléphone d'entrée en formation avec le formateur
- 36 heures de formation en vidéo réparties en 12 modules, au rythme de 4 modules par semaine (3h par module)
- 46 heures estimées d'exercices, de recherches et d'expérimentations concrètes avec suivi personnalisé du formateur référent, d'écriture du mémoire et de création d'un support complet de formation.
- 3h d'examen théorique via des QCM tout au long de la formation
- 1h d'entretien individuel d'évaluation des compétences à l'issue de la formation par téléphone avec le formateur.

En Formation Ouverte et A distance (FOAD) via la Plateforme de Formation E-learning SEVA

MODALITES D'INSCRIPTION

Conditions d'entrée en formation :

prérequis : Avoir un projet professionnel intégrant l'application concrète des compétences acquises de cette formation

Public visé : Toute personne ayant un projet de création ou de développement d'activité de formateur Professionnel

Attestation de formation : Une attestation d'assiduité sera remplie par le formateur.

Une attestation individuelle de fin de formation sera remise au stagiaire. Possibilité d'obtenir un Certificat de compétences.

Dès que vous avez validé la proposition et lu les termes du règlement intérieur, je vous adresse par mail, votre convention de formation ou sera indiqué le lieu, les modalités d'accès et la date de la session retenue ainsi que toutes informations utiles au bon déroulé de la session de formation. La convention signée vaut acceptation du règlement intérieur. Dans un deuxième temps, vous recevrez votre convocation. Votre formation peut être prise en charge par votre OPCO, Pôle Emploi ainsi que par votre CPF, contactez-moi pour toute demande d'information.

OBJECTIFS

Maîtriser les fondamentaux du métier de formateur professionnel et acquérir les compétences et la posture d'un véritable formateur professionnel opérationnel, reconnu est capable d'animer des actions de formation de façon autonome, efficace et adaptée à son public et aux objectifs de formation.

PROGRAMME

Module 1 - Fondamentaux de la formation pour adulte

Les différents rôles et styles de formateurs
Les différentes approches pédagogiques
Les mécanismes d'apprentissage chez l'adulte
Ecoute active et pédagogie intégrative, ludique et positive

Module 2 - Concevoir une action de formation

Analyser la demande de formation
Définir des objectifs stratégiques, généraux et opérationnels
Concevoir des modules répondant à ces différents objectifs
Organiser une séquence pédagogique
Prévoir le matériel pédagogique adapté
Concevoir des supports pédagogiques adaptés

Module 3 – Techniques d'animation de Formation

Les différentes méthodes pédagogiques
Les différentes techniques d'animation
La communication efficace en formation (verbale, non verbale, CNV, ..)
Animation en binôme ou avec intervenant extérieur

Module 4 – Dynamique de Groupe

A l'écoute de soi, de son binôme, de chaque individu et du groupe
Les fondamentaux de la dynamique de groupe
Identifier et s'appuyer sur les potentiels individuels et du groupe
Cas particuliers : groupes hétérogènes, formation organisée en cursus..

Module 5 – Gestion du temps

Gestion du temps au sein de la formation globale
Gestion du temps au sein d'une journée de formation
Gestion du temps au sein d'une séquence de formation

Module 6 – Bien débiter une formation

Préparation physique et psychologie du formateur
Créer un contexte d'apprentissage favorable et adapté
Bien débiter le premier jour de formation
Bien débiter chaque journée de formation

Module 7 – Bien conclure une formation

Créer un contexte de sortie de « bulle » de formation
Bien conclure chaque journée de formation
Bien conclure le dernier de formation
Faciliter l'autonomisation d'après formation

Module 8 - Evaluer une action de formation

Les différentes formes d'évaluation : individuelles ou collectives
L'évaluation de compétences et l'évaluation de formation
Identifier des critères d'évaluation
Créer des supports d'évaluation

Module 9 – Devenir un Formateur de talent

Identifier son style de formateur
Les 5 capacités d'un formateur de talent
Devenir un formateur charismatique
Assumer son statut de formateur professionnel

Module 10 – Projet Individuels de Formation

Définir et affiner son projet de formation

Préparer un plan d'action de formation

Module 11 - Ingénierie de Démarche Qualité d'un OF

> Règlements obligatoires d'un Organisme de Formation

> Bien comprendre le Décret Qualité de la Formation Professionnelle

> Comprendre et inscrire son OF sur le Datadock

> S'engager dans une démarche qualité

Module 12 - Ingénierie de Financement : Faire financer ses formations

> Les différents financeurs de la formation professionnelle

> Les possibilités de prise en charge pour salariés, demandeurs d'emploi, dirigeants d'entreprise, microentrepreneurs, particuliers

Module 13 – Mon installation en tant qu'indépendant

> Créer sa micro-entreprise

Les formes juridiques.

Où s'adresser ?

Les étapes de la création.

Les numéros d'immatriculation.

Les aides à l'installation, Pôle emploi...

Préparer son installation

Trouver un local.

Organiser sa gestion (commerciale, comptable et administrative).

S'assurer.

Avoir une démarche commerciale.

Fixer ses tarifs.

Préparer ses documents commerciaux.

S'organiser pour travailler seul.

Les cadres réglementaires spécifiques

L'EIRL : objectifs, patrimoine, régimes fiscal et social, transmission.

S'assurer.

Faire évoluer son activité

Faire un premier bilan.

Développer son chiffre d'affaires grâce au réseau relationnel.

Se projeter à long terme.